Inside Sales Specialist (m/w/d)

21614, Buxtehude, Landkreis Stade, Eilendorf, Niedersachsen Standort:

Zeitmodell: Vollzeit Wochenstunden: 35.00

Vergütung: 25,00 - 28,00 € / Std.



?plusswerk – Unser Job, deine Zukunft!

Gemeinsam finden wir deinen neuen Arbeitsplatz.

Für unseren Kunden in 21614 Buxtehude suchen wir einen Inside Sales Specialist (m/w/d).

Darauf kannst Du Dich freuen:

- Einen unbefristeten Arbeitsplatz mit allen gesetzlichen und tariflichen Sozialleistungen (inkl. Urlaubs- und Weihnachtsgeld)
- Persönliche Betreuung und Einsatzbegleitung
- Sichere Urlaubsplanung
- Mitarbeiterangebote (z. B. adidas, Zalando, Sony, Sky u. v. m.)

Wie sieht Dein Arbeitsalltag aus?

Lead Management & Marktinformationen

- Identifizieren, qualifizieren und priorisieren von Leads, um im Team eine immer gepflegte Vertriebs-Pipeline zu nutzen
- Proaktive Nachverfolgung von Marketingkampagnen sowie von Kalt- und Warmakquise
- Unterstützung der Vertriebsmitarbeiter mit einer aktuellen CRM-Datenbank und Bereitstellung von Vorschlägen zur Optimierung der Kontaktstrategien
- Research- und Marktanalysen zu:
- Aktivitäten der Wettbewerber, Marktauslastung und Preisentwicklungen
- Auftragsbücher und Verschrottungstrends
- Brancheneinblicke zur Stärkung der strategischen Positionierung

Verkaufsprozessen und Kundenentwicklung

 Aktives Arbeiten entlang des gesamten Verkaufszyklus - vom ersten Kontakt bis zum Abschluss - vor allem für kleinere oder wiederkehrende Geschäfte



Zur Stellenbörse Initiativ bewerben

Telefon: (+49) 04161 / 86 69 10 WhatsApp: 0174 45 45 500

E-Mail:

bewerbung-buxtehude@plusswerk.de

Jetzt bewerben

Ansprechpartner & Anfahrt

Inside Sales Specialist (m/w/d)

Standort: 21614, Buxtehude, Landkreis Stade, Eilendorf, Niedersachsen

Zeitmodell: Vollzeit Wochenstunden: 35.00

Vergütung: 25,00 - 28,00 € / Std.



- Ausarbeiten und Übermittlen von maßgeschneiderten Angeboten, Kostenvoranschlägen und Vorschlägen, die den Bedürfnissen der Kunden entsprechen
- Analyse und Bewertung von Angeboten, Unterstützung der Preisstrategie durch Marktforschung und Beitrag zum Vertriebscontrolling
- Identifizierung von Cross- und Upselling-Möglichkeiten zur Erweiterung bestehender Kunden-Pools und Maximierung des Umsatzes

Zusammenarbeit & Berichterstattung

- Enge Zusammenarbeit mit CBC sowie Produkt- und Außendienstteams zur Koordinierung von Kampagnen zur Akquisition und Kundenbindung
- Mitwirkung an zielgerichteten Ansprache und Personalisierung von Kundenkontakten, um strategische Vertriebsziele zu gewährleisten
- Fähigkeit Kampagnenziele und Vertriebsinitiative auf konkrete Maßnahmen herunterzubrechen und dabei eine einheitliche Kommunikation zu gewährleisten
- Erstelle monatliche Reports, verfolge die Performance anhand definierter KPIs und unterstütze die kontinuierliche Vertriebsanalyse in enger Abstimmung mit dem Global Sales Team

Was musst du mitbringen?

- Erfolgreich abgeschlossenes Bachelorstudium oder höherer Abschluss; alternativ kaufmännische Ausbildung zum/zur Schifffahrtskaufmann/-frau
- Fundiertes Verständnis der maritimen Branche sowie Interesse, das Wissen über Marktdynamiken permanent zu vertiefen



Zur Stellenbörse Initiativ bewerben Telefon: (+49) 04161 / 86 69 10 WhatsApp: 0174 45 45 500

E-Mail: bewerbung-

buxtehude@plusswerk.de

Jetzt bewerben

Ansprechpartner & Anfahrt

Inside Sales Specialist (m/w/d)

Standort: 21614, Buxtehude, Landkreis Stade, Eilendorf, Niedersachsen

Zeitmodell: Vollzeit Wochenstunden: 35.00

Vergütung: 25,00 - 28,00 € / Std.



- Mind. 2 Jahre Erfahrung im Umgang mit Marktforschungstools und Medienbeobachtung; Erfahrung mit CRM-Systemen ist von Vorteil
- Versiert in der Erstellung aussagekräftiger Analysen und 'Executive Summaries' zur Unterstützung strategischer Entscheidungen
- Sichere und kommunikative Persönlichkeit mit ausgeprägter Kundenorientierung
- Hohe Eigenmotivation, Flexibilität und ein positiv-proaktives Mindset stets lösungsorientiert
- Fähigkeit zielgerichtet interner und externer Texte zu formulieren, mit Liebe zum Detail
- Professionelles und nahbares Auftreten, kombiniert mit einer effizienten und verantwortungsbewußten Arbeitsweise
- Nachweisliche Fähigkeit, sich flexibel auf veränderte Anforderungen und Situationen einzustellen
- Ausgezeichnete Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Noch Fragen? Unser WhatsApp-Service ist unter 0173 / 92 80 579 erreichbar.

Neugierig? Einfach auf den Bewerbungs-Button klicken, per Telefon: +49(4161)86690 oder per E-Mail: bewerbung-buxtehude@plusswerk.de Kontakt zu uns aufnehmen.

Freue Dich drauf, uns kennenzulernen.

Es wird zur besseren Lesbarkeit im Text nur eine Sprachform verwandt. Der Text gilt unter Berücksichtigung des AGG für alle Geschlechter.



Zur Stellenbörse Initiativ bewerben Telefon: (+49) 04161 / 86 69 10 WhatsApp: 0174 45 45 500

E-Mail: bewerbung-

buxtehude@plusswerk.de

Jetzt bewerben

Ansprechpartner & Anfahrt