

Inside Sales Specialist (m/w/d) in Buxtehude

Standort: 21614, Buxtehude, Landkreis Stade, Eilendorf, Niedersachsen
Wochenstunden: 35.00
Vergütung: ab 19,00 €



?????plusswerk – Unser Job, deine Zukunft!

Gemeinsam finden wir deinen neuen Arbeitsplatz.

Wir bieten Dir Chancen als **Inside Sales Specialist bei unserem Kunden in Buxtehude.**

Darauf kannst Du Dich bei plusswerk freuen:

- Einen unbefristeten Arbeitsplatz mit allen gesetzlichen und tariflichen Sozialleistungen (**inkl. Urlaubs- und Weihnachtsgeld**)
- **Bezahlung auf Basis des GVP-Tarifvertrag; ggf. übertarifliche Bezahlung**
- **Persönliche Betreuung** und Einsatzbegleitung
- **Sichere Urlaubsplanung**
- Mitarbeiterangebote (z. B. adidas, Zalando, Sony, Sky u. v. m.)

Dein Job, deine Zukunft:

Lead Management & Marktinformationen

- Identifizieren, qualifizieren und priorisieren von Leads, um im Team eine immer gepflegte Vertriebs-Pipeline zu nutzen
- Proaktive Nachverfolgung von Marketingkampagnen sowie von Kalt- und Warmakquise
- Unterstützung der Vertriebsmitarbeiter mit einer aktuellen CRM-Datenbank und Bereitstellung von Vorschlägen zur Optimierung der Kontaktstrategien
- Einrichtung und Pflege eines zuverlässigen Forschungsrahmens zur Verfolgung von:
 - Aktivitäten der Wettbewerber, Marktauslastung und Tarifentwicklungen
 - Auftragsbücher und Verschrottungstrends
 - Brancheneinblicke zur Stärkung der strategischen Positionierung

Verkaufsprozessen und Kundenentwicklung

- Aktives Arbeiten entlang des gesamten Verkaufszyklus - vom ersten Kontakt bis zum Abschluss - vor allem für kleinere oder wiederkehrende Geschäfte
- Ausarbeiten und Übermitteln von maßgeschneiderten Angeboten, Kostenvoranschlägen und Vorschlägen, die den Bedürfnissen der Kunden entsprechen
- Analyse und Bewertung von Angeboten, Unterstützung der Preisstrategie durch Marktforschung und Beitrag zum Vertriebscontrolling
- Identifizierung von Cross- und Upselling-Möglichkeiten zur Erweiterung bestehender Kunden-Pools und Maximierung des Umsatzes

Zusammenarbeit & Berichterstattung



[Zur Stellenbörse](#)
[Initiativ bewerben](#)

Telefon: [\(+49\) 4161 86 69 16](tel:+494161866916)
WhatsApp: [0174 45 45 500](tel:+494161866916)
E-Mail: bewerbung-buxtehude@plusswerk.de

[Jetzt bewerben](#)

[Ansprechpartner & Anfahrt](#)

Inside Sales Specialist (m/w/d) in Buxtehude

Standort: 21614, Buxtehude, Landkreis Stade, Eilendorf, Niedersachsen
Wochenstunden: 35.00
Vergütung: ab 19,00 €



- Aktives Arbeiten entlang des gesamten Verkaufszyklus - vom ersten Kontakt bis zum Abschluss - vor allem für kleinere oder wiederkehrende Geschäfte
- Ausarbeiten und Übermitteln von maßgeschneiderten Angeboten, Kostenvoranschlägen und Vorschlägen, die den Bedürfnissen der Kunden entsprechen
- Analyse und Bewertung von Angeboten, Unterstützung der Preisstrategie durch Marktforschung und Beitrag zum Vertriebscontrolling
- Identifizierung von Cross- und Upselling-Möglichkeiten zur Erweiterung bestehender Kunden-Pools und Maximierung des Umsatzes
- Enge Zusammenarbeit mit CBC sowie Produkt- und Außendienstteams zur Koordinierung von Kampagnen zur Akquisition und Kundenbindung
- Mitwirkung an zielgerichteter Ansprache und Personalisierung von Kundenkontakten, um strategische Vertriebsziele zu gewährleisten
- Fähigkeit Kampagnenziele und Vertriebsinitiative auf konkrete Maßnahmen herunterzubrechen und dabei eine einheitliche Kommunikation zu gewährleisten
- Erstelle monatliche Reports, verfolge die Performance anhand definierter KPIs und unterstütze die kontinuierliche Vertriebsanalyse in enger Abstimmung mit dem Global Sales Team

Deine Stärken, die dich auszeichnen:

- Erfolgreich abgeschlossenes Bachelorstudium oder höherer Abschluss; alternativ kaufmännische Ausbildung zum/zur Schifffahrtskaufmann/-frau
- Fundiertes Verständnis der maritimen Branche sowie Interesse, das Wissen über Marktdynamiken permanent zu vertiefen
- Mind. 2 Jahre Erfahrung im Umgang mit Marktforschungstools und Medienbeobachtung; Erfahrung mit CRM-Systemen ist von Vorteil
- Versiert in der Erstellung aussagekräftiger Analysen und 'Executive Summaries' zur Unterstützung strategischer Entscheidungen
- Sichere und kommunikative Persönlichkeit mit ausgeprägter Kundenorientierung
- Hohe Eigenmotivation, Flexibilität und ein positiv-proaktives Mindset – stets lösungsorientiert
- Fähigkeit zielgerichtet interner und externer Texte zu formulieren, mit Liebe zum Detail
- Professionelles und nahbares Auftreten, kombiniert mit einer effizienten und verantwortungsbewußten Arbeitsweise
- Nachweisliche Fähigkeit, sich flexibel auf veränderte Anforderungen und Situationen einzustellen
- Ausgezeichnete Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Noch Fragen? Unser WhatsApp-Service ist unter 0173 / 92 80 579 erreichbar.

Neugierig? Einfach auf den Bewerbungs-Button klicken, per Telefon: +49(4161)86690 oder per E-Mail: bewerbung-buxtehude@plusswerk.de Kontakt zu uns aufnehmen.



[Zur Stellenbörse](#)
[Initiativ bewerben](#)

Telefon: [\(+49\) 4161 86 69 16](tel:+494161866916)
WhatsApp: [0174 45 45 500](tel:+49416186690)
E-Mail: bewerbung-buxtehude@plusswerk.de

[Jetzt bewerben](#)

[Ansprechpartner & Anfahrt](#)

Inside Sales Specialist (m/w/d) in Buxtehude

Standort: **21614, Buxtehude, Landkreis Stade, Eilendorf, Niedersachsen**
Wochenstunden: **35.00**
Vergütung: **ab 19,00 €**



Freue Dich drauf, uns kennenzulernen.

Es wird zur besseren Lesbarkeit im Text nur eine Sprachform verwandt. Der Text gilt unter Berücksichtigung des AGG für alle Geschlechter.