

Key Account Manager (m/w/d) Personaldienstleistung

Standort: 20097, Hamburg (Hamburg-Mitte) Hammerbrook
Zeitmodell: Vollzeit
Wochenstunden: 40.00
Vergütung: nach Vereinbarung



plusswerk – Unser Job, deine Zukunft!

Plusswerk steht als Teil von House of HR Germany für Diversität, Empowerment, eine gute Gemeinschaft, Heterarchie und Unternehmertum.

An 15 Niederlassungen und mit rund 70 internen Mitarbeiter (m/w/d) leben wir unsere Werte Leidenschaft, Offenheit, Zuverlässigkeit und Vertrauen.

Ganz nach dem Motto „Unser Job ist Deine Zukunft“ suchen wir aktuell ein neues Team-Mitglied als Key Account Manager (m/w/d) für das Vertriebsgebiet Nord- und Mitteldeutschland.

BENEFITS - Was wir dir bieten:

- 30 Tage Urlaub (plus 24.12. und 31.12.)
- Ein unbefristeter Arbeitsvertrag
- Zukunftssicherer Arbeitsplatz, viele Freiräume, attraktives Gehaltspaket
- Firmenwagen zur geschäftlichen und privaten Nutzung
- Kurze Entscheidungswege, eine angenehme Arbeitsatmosphäre und Raum für eigene Ideen
- Firmen-/Teamevents, regelmäßige Feedbackgespräche, Kommunikation auf Augenhöhe
- Betriebliche Altersvorsorge
- Wir bringen Dich schnell auf Kurs mit unserem spezialisierten Onboarding Programm
- Unterstützung Deines Wohlbefindens durch moderne Coaching-Tools
- EGym Wellpass – Dein Zugang zu Fitness und Wellness
- Sonder-, Bonus- und Prämienzahlungen, sowie ein Corporate Benefits Programm, wie z.B. lease-a-bike, Kita-Zuschuss
- Profitiere von der Möglichkeit zur Weiterbildung u.a. in unserer Academy
- Die Chance, Teil einer internationalen Unternehmensgruppe zu werden

TIME TO SHINE - Dein Aufgabengebiet:

- Aufbau und strategische Entwicklung von Großkunden (Key Accounts) in Nord- und Mitteldeutschland
- Rollout und Verhandlung von Rahmenverträgen bei Bestands- und Neukunden
- Mit strukturierten und zielgerichteten Vertriebsaktivitäten, wie Telefonaten, Besuchen, Mailings, Kundenveranstaltungen und Netzwerkarbeit, sorgst du für eine optimale Neukundenakquise und –betreuung von Schlüsselkunden

Key Account Manager (m/w/d) Personaldienstleistung

Standort: **20097, Hamburg (Hamburg-Mitte) Hammerbrook**
Zeitmodell: **Vollzeit**
Wochenstunden: **40.00**
Vergütung: **nach Vereinbarung**



- Du bringst die Bereitschaft mit zu reisen, um vor Ort Kunden zu akquirieren, zu beraten und langfristige Geschäftsbeziehungen zu pflegen
- Engagiert tauschst du dich mit der Vertriebsorganisation und der Geschäftsführung über deine Vertriebsaktivitäten aus und stimmst dich mit ihnen ab
- Reflektierend wertest du deine Vertriebsaktivitäten nach deren Abschluss aus, dokumentierst die Ergebnisse in Zvoove und bullhorn und nutzt diese gewinnbringend für deine weitere Vorgehensweise
- Du informierst und berätst Interessenten und Kunden mit einem entsprechenden Umsatzpotenzial umfassend über unser vielfältiges plusswerk-Produktportfolio und zeigst ihnen, wie wir ihren Personalbedarf optimal decken können
- Bei der Erstellung von Angeboten behältst du stets die Margenrichtlinien im Auge und verhandelst geschickt regionale Rahmenverträge
- Durch gezieltes Nachhaken bei Interessenten und Kunden deckst du weitere Umsatzpotenziale auf und sorgst so für nachhaltiges Wachstum
- Du bist aktiv in der Branche tätig, besuchst Veranstaltungen und informierst dich kontinuierlich Veränderungen und Neuerungen in allen relevanten Bereichen

YOUR PROFILE - Das bringst du mit:

- Du verfügst über eine abgeschlossene Ausbildung und/ oder ein Studium im sozial-, wirtschaftswissenschaftlichen oder gewerblich-technischen Bereich (oder über eine vergleichbare Qualifikation)
- Du kannst auf mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb zurückblicken
- Du besitzt einen Führerschein der Klasse B
- Du besitzt fundierte Branchen- und Marktkenntnisse innerhalb der Personaldienstleistungsbranche
- Du verfügst über ausgeprägte Kommunikationsfähigkeiten und ein sicheres Auftreten
- Deine Erfahrung im Umgang mit Interessenten und Kunden zeichnen dich aus
- Du arbeitest eigenverantwortlich und hast einen starken Willen zum Erfolg

Neugierig geworden? Bewirb dich jetzt und werde Teil unseres Teams!

Du hast noch Fragen? Melde dich gerne bei uns unter: people@houseofhr.de.

Wir freuen uns darauf, schon bald von Dir zu hören!

Es wird zur besseren Lesbarkeit im Text nur eine Sprachform verwandt. Der Text gilt unter Berücksichtigung des AGG für alle Geschlechter.